

Informativa sulla ricezione e l'offerta di incentivi in XTB S.A.

XTB S.A. ("**XTB**") svolge attività di intermediazione in modo affidabile e professionale nel rispetto del miglior interesse del cliente e nel rispetto dei principi di correttezza commerciale.

Nell'ambito dell'attività di intermediazione, XTB può ricevere e offrire ai propri clienti dei benefici pecuniari e non pecuniari ai sensi del contratto per i servizi di intermediazione (ad es. costi e commissioni standard). Indipendentemente da quanto sopra, XTB può inoltre addebitare a terzi costi e commissioni necessari per rendere il servizio di intermediazione (ad esempio spese legali o oneri dovuti). Inoltre, XTB ha il diritto di ricevere e offrire piccoli regali e regali per eventi speciali (ad es. biglietti per eventi o libri).

Altri costi, commissioni e benefici non pecuniari, non sono menzionati sopra, possono essere ricevuti o offerti da XTB solo se sono soddisfatte due delle seguenti condizioni: (1) il loro scopo è migliorare la qualità dei servizi di intermediazione resi al cliente e (2) il cliente è stato informato dei principi generali di ricezione e offerta di tali costi, commissioni o benefici prima della conclusione del contratto per i servizi di intermediazione.

La seguente tabella sinottica consente una migliore comprensione del tipo dei pagamenti consentiti:

Pagamenti consentiti incondizionatamente	Pagamenti consentiti condizionatamente
- pagamenti corrisposti direttamente o indirettamente tra il cliente e la società di investimento; - pagamenti corrisposti a terzi dalla società di investimento, necessari per fornire servizi di intermediazione e che non comportano un conflitto di interessi tra il cliente e la società di investimento.	- pagamenti corrisposti o ricevuti da terzi che soddisfano tutte le seguenti condizioni: * sono rivelati al cliente in anticipo; * sono fatti per migliorare la qualità del servizio; * non violano l'obbligo di agire nel migliore interesse del cliente.
I requisiti di cui sopra non si applicano a piccoli regali e regali per eventi speciali, fino a un importo di 170 EUR nel caso di XTB	

La seguente tabella presenta i tipi e i principi generali di offerta di costi, commissioni o benefici non pecuniari diversi da quelli specificati nella tabella costi e commissioni.

Tipo di beneficio e suo valore	Dati del soggetto che riceve/offre il beneficio	Principi di erogazione del beneficio
Tipo di beneficio: Remunerazione basata su commissione dei partner che introducono i clienti in XTB Valore del beneficio: 20% - 40% del valore dello spread o delle commissioni pagate dal cliente	Soggetto offerente: XTB Soggetto ricevente: partner introduttore	Pagamento della percentuale dello spread o della commissione in base al soddisfacimento delle condizioni quantitative e qualitative.
Tipo di beneficio: Sistema di sconti /cash back Valore del beneficio: 1% - 40% del valore dello spread o delle commissioni pagate dal cliente professionale	Soggetto offerente: XTB Soggetto ricevente: cliente professionale	Gli sconti sui pagamenti di spread / cash back sono offerti ai clienti professionali in base alle regole e ai regolamenti di particolari promozioni. Fondamentalmente, i pagamenti costituiscono un rimborso dello spread o della commissione pagati dai clienti professionali, che è il costo dell'esecuzione della transazione. I benefici sono erogati al fine di migliorare la qualità del servizio di intermediazione fornito.
Tipo di beneficio: Accesso premium al sito delle analisi Valore del beneficio: PLN 30	Soggetto offerente: XTB Soggetto ricevente: cliente	L'accesso è concesso ai clienti che soddisfano determinati criteri in base all'importo del deposito/fatturato ed è destinato a migliorare la qualità del servizio di intermediazione fornito.

Tipo di beneficio: Libri, registrazioni elettroniche Valore del beneficio: Fino a PLN 150	Soggetto offerente: XTB Soggetto ricevente: cliente	Libri e registrazioni elettroniche sono offerti a clienti selezionati come regali, gesti e regali per eventi speciali o per migliorare la qualità del servizio di intermediazione fornito.
Tipo di beneficio: Conferenze e corsi di formazione per i clienti Valore del beneficio: Da PLN 50 a PLN 700	Soggetto offerente: XTB Soggetto ricevente: cliente	Conferenze e corsi di formazione vengono organizzati per i clienti per migliorare la qualità del servizio di intermediazione fornito.

Se il cliente è interessato a informazioni più dettagliate su costi, commissioni o benefici non pecuniari standard ricevuti o offerti, diversi da quelli derivanti dal contratto con il cliente o necessari per fornire servizi di intermediazione, XTB metterà a disposizione del cliente tali informazioni per via elettronica. La richiesta può essere inviata al seguente indirizzo e-mail: support@xtb.it